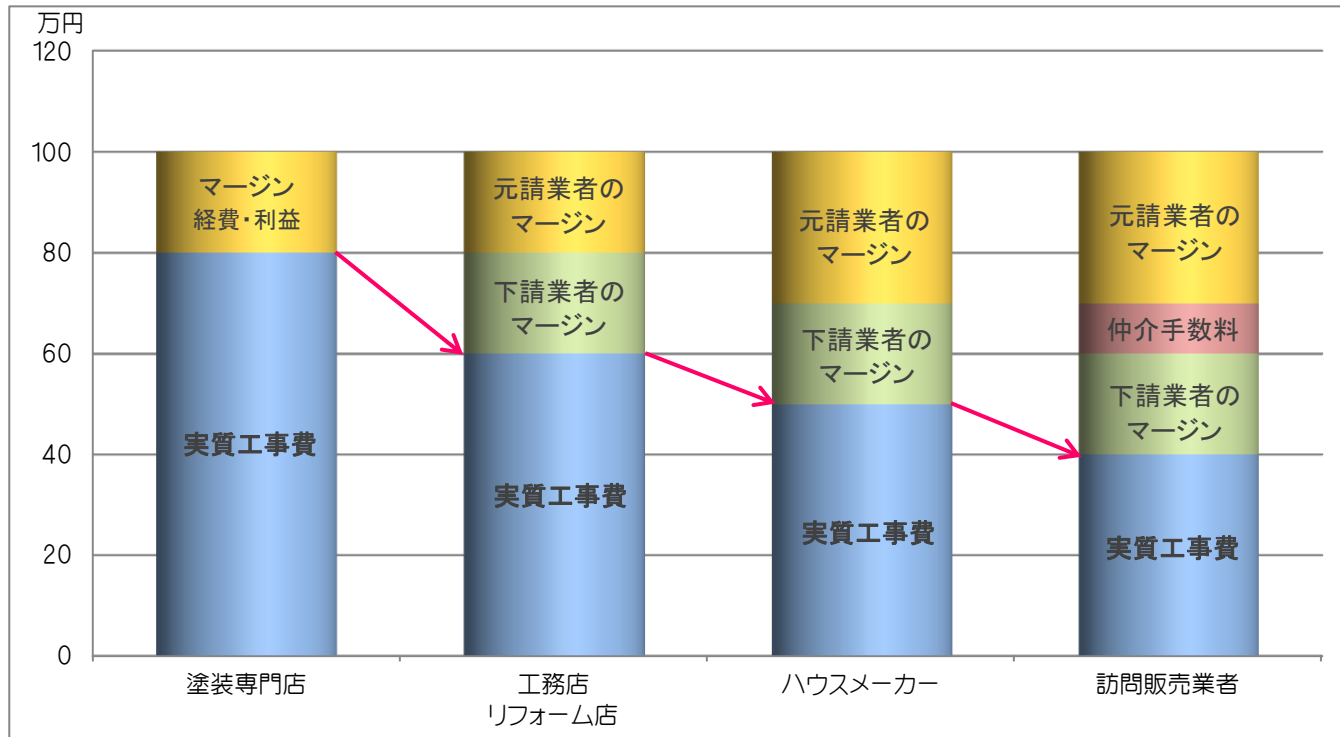


谷塗装が直接お客様に声をかける理由

もし、100万円で塗装工事を契約した場合



注：あくまでも目安です

塗装工事の業者でも、様々な事業形態で仕事をしています。谷塗装は訪問販売をしていますが、もともと職人の集まっている会社なので、塗装専門店お客様が、どこの会社で契約をしても塗装工事はできます。ただ、自社に職人がいない会社は必ず専門家に依頼して工事に入ってもらうのです。

右のグラフは、業種別に工事代金の流れを表したものです。谷塗装のような専門店でも、工事費以外に経費(人件費や交通費・維持管理費など)と利益が必要です。そして大きな会社になれば、経費は多くかかります。ですから、その分金額が高くなってしまいます。

お客様が契約を交わした業者が塗装専門店ならその会社が施工するのでそのまま工事費に充てられます。しかし、自社に職人がおらず下請けに任せる会社では契約した会社も経費や利益を取るのので、実際に施工する塗装専門店は残りの受注金額から必要な経費や利益をまかなうので、実質工事費を削減しなくてはいけなくなるのです。また、仲介料を取る会社もあるので、そうするとさらに実質工事費が少なくなってしまうのです。このようなことから実質工事費が少なくなり、それなりの工事しかできず「手抜き工事」の発生がおきるのです。塗装工事を依頼したお客様は、「どこに頼んでも同じ」だと思っているかもしれませんが実際にこのようなことが起きているのが現状です。

もちろん家を建てた業者に任せるのが安心だと思いますが、いい工事ができるかは施工する塗装店の腕と気持ちがあるかです。

谷塗装が直接お客様に声をかけるのは、下請けとして施工していて感じた「直接塗装させてもらった方が少しでも安く、質のいい工事をお客様に提供できる」と確信し、声をかけさせてもらっています。